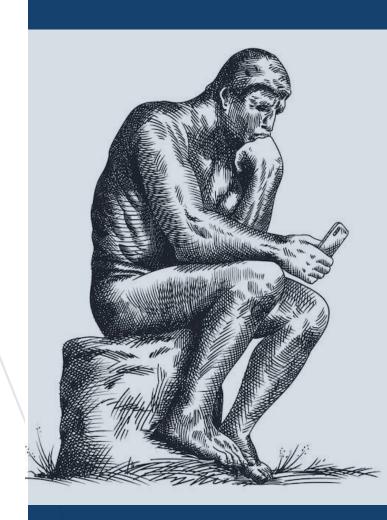


ВНУТРЕННИЕ КОММУНИКАЦИИ В КРИЗИСНЫЕ ПЕРИОДЫ

Стратегии, которые помогут, и ошибки, которых следует избегать



ПРАВИЛА ВЕБИНАРА



Время

С 11:00 до 12:30 (по московскому времени)



Вопросы

Вопросы ведущему можно задавать в «общем чате» в течение всего вебинара



Будет ли доступна запись вебинара?

Да, запись и презентацию мы вышлем на почту



Технические вопросы

- Обновите страницу, нажав F5
- Зайдите с браузера Google Chrome
- Перейдите с мобильного соединения на Wi-Fi
- Перезапустите приложение Webinar на телефоне

ДАВАЙТЕ ПОЗНАКОМИМСЯ

• Напишите в чате, пожалуйста, из какого вы города, какую компанию представляете?

Москва, Экопси

• Вы работаете в функции / подразделении внутренних / корпоративных коммуникаций?



ТРАНСФОРМАЦИЯ МИРА: РАСТУЩИЙ ХАОС, ПОТЕРЯ СМЫСЛА



ПРЕОДОЛЕНИЕ РАЗРЫВА: ЛЮДИ ИЩУТ СМЫСЛЫ В ОТНОШЕНИЯХ И В РАБОТЕ



ИДЕМ ПОШАГОВО - ОТ СЕБЯ К СИСТЕМЕ



С ЧЕГО НАЧАТЬ? С СЕБЯ!

«Кислородная маска» СНАЧАЛА себе - чтобы быть в силах действовать

Единственный ресурс, которым мы ТОЧНО располагаем - это мы сами и наше состояние

Думаем ВДОЛГУЮ, а действуем ПОШАГОВО





Обратитесь за поддержкой (психолог, близкие, вера...)



Обозначьте для себя то, что вас наполняет ресурсом - и делайте это



Соблюдайте информационную гигиену наедине с собой



Делайте то, что можете в данный момент - полезное конкретное дело с четким результатом



Планируйте - сядьте и напишите планы по работе, на отпуск, на то, что давно хотелось сделать



Собирайте полезные источники и ресурсы (адреса, контакты, идеи)

ЧЕГО НЕ СТОИТ ДЕЛАТЬ?





Думскроллинг



Замирание - отказ от планов, отказ от действий



Всепропальческие мысли / поиск виноватых



«Поиски истины»



Снижение физической активности

ВНИМАНИЕ И ПОДДЕРЖКА ТЕМ, КТО БЛИЗКО

Поддержка тех, кто рядом - УКРЕПЛЯЕТ нас самих

БЛИЗКИЙ круг вы определяете сами





Сделайте «перекличку» - определите, кому нужна помощь



Предлагайте помощь, но не навязывайте её



Определите границы собственных возможностей - делайте для других то, что вам по силам



Делитесь лучшими решениями/полезной информацией

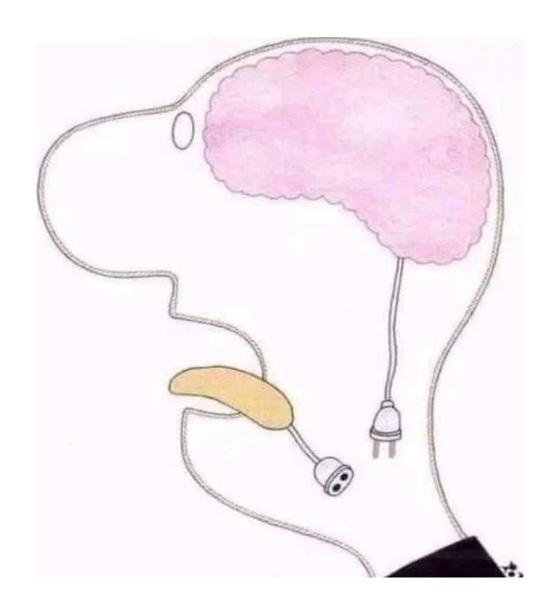


Соблюдайте информационную гигиену в общении, введите правила общения



Со-организуйтесь с другими людьми, формируйте сообщества

ЧЕГО НЕ СТОИТ ДЕЛАТЬ?





Ретранслировать непроверенные источники, «множить сущности»



«Подписываться» на действия, к которым вы не готовы/не осилите



«Откупаться» - например, лихорадочно организовывать сборы денег или сдачу крови



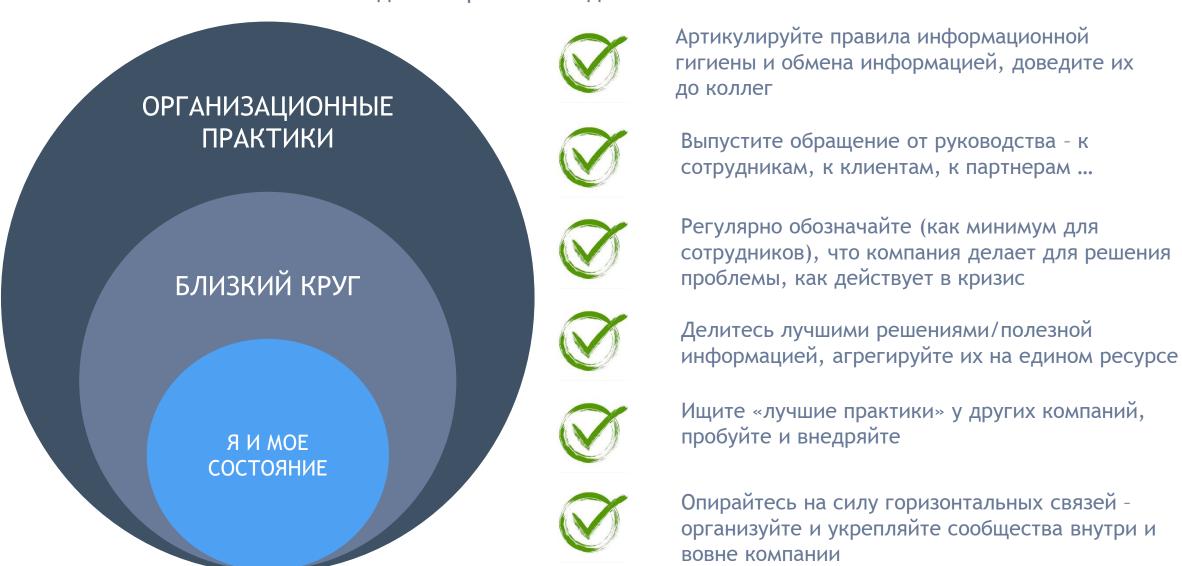
Пытаться ввести гиперконтроль (особенно дети, пожилые родители)



Давать негативную обратную связь без запроса /тем, кто делает «что-то не то»

ВЫСТРАИВАНИЕ СИСТЕМЫ

Удачные решения - делаем СИСТЕМНЫМИ



ЧЕГО НЕ СТОИТ ДЕЛАТЬ?





Увлечься антикризисной коммуникацией, забыв про актуальные рабочие задачи



Навязывать всем единую точку зрения на происходящее



Начать пиарить свои действия



«Лучшую практику» и удачную идею превращать в обязаловку



«Назначать» лидеров по разнарядке

ПРИМЕРЫ ЛУЧШИХ ПРАКТИК В ОРГАНИЗАЦИИ



Быстрая и уместная реакция лидеров компании - выпуск коммюнике с целью поддержать людей, проинформировать о действиях и планах компании, рассказать об ожиданиях от сотрудников



Оперштаб - группа сотрудников, которые работают по данной теме/данной проблеме (программа действий от оперштаба и контакты - в общем доступе)



FAQ по теме - сбор и аккумуляция полезной информации, нужных контактов, примеров для подражания и тп



«Сила коллектива» - обращение к сотрудникам, кто что умеет по конкретной теме/задаче, с целью обмена опытом, организации обучения, развития сообществ и ERG



Ревизия ресурсов компании - ДМС, помощь психологов, партнеры ...



Обучение сотрудников через приглашение экспертов - методам помощи себе и другим в сложных ситуациях, финансовый ликбез, просвещение по теме и тп



Мониторинг состояния, сбор ОС - понимать, что волнует сотрудников, как они воспринимают инициативы компании; быть в диалоге, регулярно общаться, а не 2 раза в год

ПРЕОДОЛЕНИЕ РАЗРЫВА: ЛЮДИ ИЩУТ СМЫСЛЫ В ОТНОШЕНИЯХ И В РАБОТЕ





15

ОТКУДА ВЗЯТЬ СМЫСЛЫ?

Собственники, топ-менеджмент

Для чего мы работаем?

Какими принципами руководствуемся?

Куда и как идем?

Что сегодня и завтра на повестке?

Линейные руководители, сотрудники

Разделяем ли мы цели и ценности компании?

Хотим ли мы оставаться здесь?

Готовы ли мы прикладывать дополнительные усилия?

Чего нам не хватает?

Что мы хотим изменить в компании?

Клиенты, соискатели, партнеры, общество, власти

В чем наша миссия для мира?

Чем мы полезны?

Что отличает нас от других компаний?

Что делает компанию уникальной и привлекательной на рынке?

Почему мы?

Внешний мир (политика, финансы, культура....)

Что меняется во внешнем мире?

Как это отразится на бизнесе?

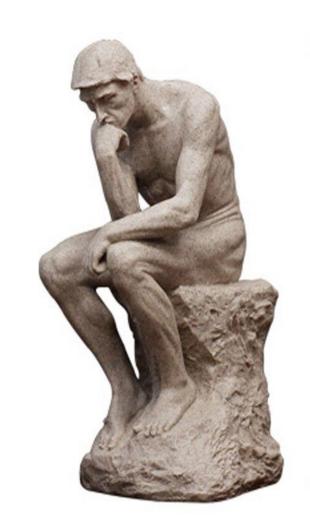
Как это отразится на каждом из нас?

Что делать?

ТОП-РУКОВОДИТЕЛЬ КАК ИСТОЧНИК СМЫСЛА

ОСНОВНАЯ БОЛЬ - неумение сформулировать смыслы и донести их до людей, «не расплескав» ©

- 1. Топ-руководитель не является генератором смысла не умеет его сформулировать, нет привычки думать над этим, нет «визионерской составляющей»
- 2. В целом в компании нет четкости, зачастую нет сформулированной стратегии развития компании, ее ценностей, ее миссии и в ситуации кризиса нет основы, к которой можно обратиться (той самой идеологии!)
- 3. Руководители не умеют коммуницировать, есть проблемы с публичными выступлениями не могут донести сотрудникам (ца) то, что для них важно
- 4. В компании нет обустроенных точек контакта с топменеджментом: встреч, блогов, ОС, конференций, статей и т.п.



ЧТО ДЕЛАТЬ?

КАКОВО ЦЕЛЕВОЕ СОСТОЯНИЕ?

- Топ-руководитель как генератор и главный транслятор смысла (это его важнейшая управленческая роль! Её надо принять!)
- Регулярное общение топ-руководителей с людьми (как практика, а не как единичный случай!)
- Диалог с сотрудниками как формат

КАКИЕ ИНСТРУМЕНТЫ ИСПОЛЬЗОВАТЬ?

- Глубинные интервью с топами «Какие смыслы мы сейчас транслируем людям? Что надо людям делать? Каково наше будущее?»
- Стратегические сессии как место для обсуждения и генерации смыслов
- Регулярные встречи по вопросам коммуникации

КАКИХ ПРИНЦИПОВ ПРИДЕРЖИВАТЬСЯ?

- Писать не только о событиях, но и о явлениях
- Не бояться говорить правду
- Не бояться говорить НЕ ЗНАЮ, НО ВЕРНУСЬ С ОТВЕТОМ ПОЗЖЕ
- Озвучивать людям ожидания от них
- Учить топов антикризисной коммуникации

КТО ОТВЕТСТВЕННЫЙ?

• ТОП-РУКОВОДИТЕЛЬ при поддержке команды (внутриком, HR, PR ...)

СОТРУДНИКИ И ГЕНЕРАЦИЯ СМЫСЛОВ

КАКОВО ЦЕЛЕВОЕ СОСТОЯНИЕ?

• Люди включены в диалог, дают ОС

КАКИЕ ИНСТРУМЕНТЫ ИСПОЛЬЗОВАТЬ?

- Единый информационный «узел», точка входа портал, или ЭДО, или образовательный ресурс/КУ, или СУЗ система управления знаниями, или
- Правила пользования системой информирования, которым научили людей (выработали понимание «точек контакта»)
- Система сбора ОС, системы мониторинга (опросы вовлеченности, пульс-опросы, фокус-группы, мониторинг чатов...)

КАКИХ ПРИНЦИПОВ ПРИДЕРЖИВАТЬСЯ?

- Сразу вводить понятия и правила работы с информацией в адаптационный тренинг, давать «все пароли» новичкам
- Регулярно напоминать «старичкам» базовую информацию (куар коды в СМИ/на плакатах, ссылки и напоминания в статьях/документах, напоминания от руководителей на совещаниях)
- Любые источники информации годятся!

КТО ОТВЕТСТВЕННЫЙ?

- Специалисты по внутренним коммуникациям владельцы процесса, регулярно проверяют актуальность и обновляют информацию и структуру, следят за внутренними ссылками, рассказывают о правилах
- Руководители всех уровней вовлекаются в коммуникацию как спикеры и «носители смыслов»

КЛИЕНТЫ/ПАРТНЕРЫ/ОБЩЕСТВО... И ГЕНЕРАЦИЯ СМЫСЛОВ

КАКОВО ЦЕЛЕВОЕ СОСТОЯНИЕ?

• Компания понимает свою роль и задачи во внешнем мире, имеет миссию и ценности

КАКИЕ ИНСТРУМЕНТЫ ИСПОЛЬЗОВАТЬ?

- Стратегические сессии для топ-руководителей: работа со стратегией развития компании, ее ценностями, точками роста
- Анализ трендов, мониторинг ситуации поиск новых идей
- Мониторинг отзывов клиентов, UX исследования и дальнейшая работа на улучшения
- Стратегические/креативные сессии с клиентами и партнерами

КАКИХ ПРИНЦИПОВ ПРИДЕРЖИВАТЬСЯ?

- Любые источники информации годятся!
- Работа с продуктом /услугами / клиентами как одна из сквозных тем для всех сотрудников компании
- Работа с инновациями «фабрики идей», вовлечение сотрудников, экспериментальные площадки

КТО ОТВЕТСТВЕННЫЙ?

- Топ-руководители
- Руководители направлений и эксперты
- HR и специалисты по внутренним коммуникациям

ЧТО ВАЖНО ПРИ СОЗДАНИИ СМЫСЛОВ В АНТИКРИЗИСНЫХ КОММУНИКАЦИЯХ?

- Топ-руководителю брать на себя роль главного коммуникатора (если еще не)! Если топ-руководитель регулярно не коммуницирует с людьми в кризис он не воспринимается как лидер
- Внутриком и PR быстрая актуализировать повестку! скорость и открытость в реагировании на внешнюю среду: даже если нечего сказать, лучше говорить;
- Внутриком, HR, руководители быть в курсе настроений! постоянная работа с обратной связью (наличие максимально живых и быстрых каналов коммуникаций): вы должны знать, «чем дышат люди», собирать вопросы;
- **Bce** фиксировать пройденные шаги и планы, показывать достижения, говорить о проблемах и трудностях.

Антикризисные коммуникации могут стать как драйвером лояльности, так и деструктором

ПРАКТИЧЕСКИЕ СОВЕТЫ ПО КОММУНИКАЦИИ ОТ ЛИДЕРА

Павел Безручко, управляющий партнер ЭКОПСИ Консалтинг. https://web.telegram.org/k/

Что и как сказать людям? Сейчас перед нами, перед руководителями (почти всеми) стоит одна и та-же очень трудная задача: выработать курс действий хотя бы на первое время, и сообщить о нем людям, сотрудникам. Мы с коллегами сегодня провели такое собрание в моей компании. Дальше - поделюсь осмыслением темы в принципе, а не рассказом о нашей компании в частности.

- 0. Отстрадайте, позаботьтесь о себе, немного восстановитесь, и ... проделайте свою домашнюю работу напишите ключевые содержательные тезисы и обсудите их со своей управленческой командой. В подготовке вам помогут следующие пункты плана.
- 1. Определите (еще на этапе 0) и скажите людям, по какому сценарию планируете жить, из чего исходите в дальнейших тезисах. В подобных ситуациях сценария как правило три: Апокалиптический, Сравнительно радужный, и Средней паршивости. Менее очевидно но очень важно понять (для вас самого(ой) и людей) каковы конкретные признаки, что вы вкладываете в эти названия. И какие развилки. Скажите про эти признаки и развилки.
- 2. Скажите про клиентов и доходную часть. Какова ситуация сейчас. Что неизменно, что нужно изменить в работе с клиентами, почему, кому и когда. Будьте очень конкретны.
- 3. Скажите про расходную часть. Если вероятны сокращения или иные травматичные для людей меры говорите как есть. Правду. Скажите, когда вы будете принимать решения и чем, какими критериями вы планируете при этом руководствоваться. Что компания будет делать с финансовыми договоренностями с сотрудником (напр. уже заработанные, но не выплаченные премии, согласованные премии будущего года). Расскажите о других мерах экономии: что останавливаете, что изменяете, где расставляете доп.контроль. Если чего-то пока не знаете, не говорите. Скажите дату, когда планируете знать/определиться и ответить по существу (и ответьте).

ПРАКТИЧЕСКИЕ СОВЕТЫ ПО КОММУНИКАЦИИ ОТ ЛИДЕРА

- 4. Скажите **об этическом вопросе** какой именно официальной позиции по ситуации придерживается компания и вы лично, в том числе в публичном поле. Почему эта позиция такая. Что конкретно вы ждете от людей, а чего не ждете, оставляя на их волю и выбор. И снова важно говорите правду. Даже если есть соблазн уйти от трудной темы. Лучше сказать "мы не определились, думаем над позицией" (минимальная ясность) чем дать почву слухам в этом вопросе.
- 5. Скажите о критических рисках по основным областям или процессам: суть риска что делает компания-что требуется от людей.
- 6. Пусть это кажется ... циничным (таковым не являясь) скажите, какие новые возможности вы видите. И что компания и люди могут сделать, чтобы их использовать. Если не видите возможностей пропустите этот пункт.
- 7. Скажите, что вы уже сейчас делаете и планируете делать, чтобы поддержать людей в трудной ситуации, позаботиться о людях. Если таких мер в голове нет, подумайте еще раз как следует на этапе домашней работы.
- 8. Предложите задать вам вопросы. Отвечайте правду. Говорите "не знаю" и "работаем над этим, тогда-то (конкретная дата) скажем решение".
- 9. Не бойтесь быть просто человеком, показывать эмоции. Не надевайте маску и броню. Вы вправе чувствовать. А люди вправе видеть это.
- 10. После диалога разошлите короткое и очень ясное резюме. Что решили, что от кого нужно. И двигайтесь вперед.

ИНФОРМАЦИЯ О КУРСЕ

Внутренние коммуникации

Старт обучения: идёт набор в группу, стартуем 28 марта

Продолжительность курса: 6 недель + бонусный трек с внешним экспертом

Формат: онлайн в Zoom

Примерная учебная нагрузка: 3 часа в неделю (с подготовкой)

Время занятий: с 17:30 до 19:00



Качественный состав участников и нетворкинг

Живое общение с экспертом и коллегами. Прикладные и актуальные знания, ничего лишнего

Собственные исследования и разработки в области внутренних коммуникаций

Успешный опыт в реализации проектов в сфере внутренних коммуникаций

Внутренние коммуникации — обучающий курс от компании Экопси. (ecopsy.ru)

ИНФОРМАЦИЯ О КУРСЕ

Эффективная внутренняя коммуникация влияет на лояльность сотрудников, их целеустремленность и преданность организации, что напрямую сказывается на бизнес-результатах.

модуль 1

Определение внутренних коммуникаций как бизнес-функции

модуль 4

Коммуникационное сопровождение HR-процессов и проектов

модуль 2

Роли во внутренних коммуникациях

модуль 5

Эффективность системы внутренних коммуникаций

модуль 3

Основные элементы внутренних коммуникаций

модуль 6

Актуальные тренды в корпоративных коммуникациях





вопросы участников